



Research Institute for Business Risk Management Inc.

国内外のホットなブリッジ

会員制ビジネス・メイキングの情報クラブ「縁人」のご案内
えんじん



集まればビジネスチャンスが・・・不安定な経済構造から脱却、そして飛躍。
賢明な選択！活路は縁人。

<http://brm-research.com/>

この会の立ち上げにあたって

賢明な選択

活路は縁人

■私はアメリカ銀行及びノヴァ・スコシア銀行時代での香港駐在、東南アジア諸国、オーストラリア及び北米へのビジネス訪問経験と、この過去3年間で中国6回の訪問を通じて、日本国内企業にとってグローバルな広がり、活動がいかに重要であり必要であるかを実感していました。ガリバー企業はいち早く組織の成長プロセスで常にグローバル展開のためのリスク管理を徹底し時代の変化に対応してきました。

■ここで大切なことは、日本経済の土台を支えているのは中小・零細企業の優れた技術や専門情報、そして自由な開発力です。そういった技術や情報を持つグローバルな視野で志のある企業同士が情報を共有し新しい活路をつくっていかねばと思います。本来ならば、各国や地域に精通した方の適切なルート(橋渡し)によって、ビジネスになるための「コト」創りをしていくものではありませんが、なかなかそうではありません。■その理由は、日本国内で成功した企業であっても、一歩海外へ出れば、国内で培った経営ノウハウが全く機能しない、様々な面でリスクがあるからです。

■幸いにも、私どもBRM(株式会社ビジネス・リスク・マネジメント研究所)は長年のリスク管理のノウハウを持っています。このノウハウをバックヤードにして、これから変化して発展していこうという志の高い個人事業主や法人同士のコミュニケーションステージとしてビジネス・チャンスの会員制クラブ「縁人」を立ち上げました。

■生物の進化論に「最も強い者が生き残るのではなく、最も賢い者が生き延びるのでもない。唯一生き残るのは、変化できる者である」という言葉があります。この言葉が意味するように「縁人」は会員の方々が時代の流れに変化対応して発展することを願っています。

■日本国内の限られたマーケット以外に目を向け、これから海外企業にも門戸を開き、日本企業と海外企業の交流を広げ、お互いが理解し合い、リスク認識を高めることが出来るGatewayの役割が、これからの交流会の仕組みと考えています。

「縁人」は、賢明な人が自分にコーチをつけるように、その「機会」と自由な「フィールド」として多くの仲間を募っていきます。

参加された皆様の価値のある情報をビジネス・チャンスにして自由に交流していただきます。

そして新たな価値観をもって将来の為に、お互いに利益を確保し、その余力で自分たちの夢のある社会貢献をしていきましょう。

■主役は、会員の皆様です。

只今、縁人会員仮申し込み受付中。

月額たった1万円で豊富な人脈や、ノウハウが人から人へ融合！

縁人では、会員同士の良いご縁でビジネスがスタートすることを目的としています。ビジネスが発展することでの**ビジネスメイキングとしての成功報酬はいただきません**。勿論、人と人の直接のコミュニケーションは重要なポイントとなりますので、定期的な交流会・イベントも開催していく予定です。

豊富な人脈や、ノウハウが人から人へ融合！

縁人では元上場企業役員・部長経験者、専門分野の技術者、そして、芸術・文化と多方面の文化人の方々に参画いただき、垣根のないプラットフォームで**変化する時代に強いビジネスチャンスを提供**します。

【会員の業種・業態】

1. 法人(商社・製造業・食品・薬品・建築・不動産・流通・サービス業)
2. 個人事業主
3. 弁護士・司法書士・社会保険労務士・その他コンサルタント
4. クリエイティブ業界(グラフィックデザイナー、Webデザイナー、作詞・作曲家)
5. 音楽関係・舞台関係・作家
6. マスコミ・出版・放送業界
7. 広告代理店・プロダクション
8. 教育関連
9. 福祉関連
10. その他



- 入会方法: 指定の用紙に必要事項をご記入の上、「縁人」の会員となります。
- 情報: 「縁人」ホームページからID・パスワードでログインし会員情報が閲覧できます。
- コミュニケーション&コンタクト: 最初のコンタクトのみ事務局がお繋ぎいたしますので申し出ください。一度、コミュニケーションされた後の会員同士の進展につきましては自由にご発展ください。
- 「縁人」では、会員同士のビジネスに関しての成功報酬はいただいていません。
- イベント・会合: 会員の意見をいただきながら、発展していく予定です。
- サポート: 運営本部の保有するノウハウに関連する業務をご相談承ります。

申込フロー

「縁人」会員申し込みの流れは簡単。

1. 「**仮申込書**」に記入してください。(50名・50社集まり次第サービスをスタートする予定です)
※「縁人」サービス開始されるまで会費は発生しません。(ご都合により本会委員お手続きまでのキャンセル可です)
↓
2. スタート会員が集まり次第、本会員申込書のご連絡を入れさせていただきます。
↓
3. パソコンで「縁人」サイトにて会員のお申し込みを行います。
↓
4. お手続き完了後、初回会費のお振込み関連のご連絡をさせていただきます。

運営:株式会社ビジネス・リスク・マネジメント研究所

〒658-0072 神戸市東灘区岡本1丁目2番27号 カサベラ岡本304号

TEL 078-380-2191 FAX 078-380-2167 Mobile 090-1892-4631

代表取締役 鈴木和巳

お申込みについてのお問い合わせは

お問い合わせ先: suzuki@brm-research.com (鈴木和巳)

「縁人」代表のプロフィール



鈴木和巳 Kazumi Suzuki

■プロフィール

1975 April ~ 1994 December

The Bank of America NT & SA(アメリカ銀行)
Management Trainee

神戸支店 融資部

香港監査部 Credit Examiner

東京支店 融資部総合商社担当、外国為替資金部FXアドバイザー、

米国不動産投資アドバイザー Vice President

ワンビシ・アーカイブス株式会社 入社

The Bank of Nova Scotia(ノヴァ・スコシア銀行)

大阪支店長として転職

1995 January ~ 1997 July

大阪市都市再生本部 エグゼクティブ・アドバイザー

1997 August ~ 2003 November

(屋号)ファームトウキッチンフーズ設立

(栽培時)無農薬化学肥料栽培野菜のネット通販事業

2004~2005

株式会社フューチャー・コミュニケーションズ 顧問

2007 ~ 2012

サンファーム株式会社設立 代表取締役こだわり野菜の卸売販売等

2013

サンファーム株式会社の商号を「株式会社ビジネス・リスク・マネジメント研究所」に変更

■講師・講演活動

2005 ~現在に至る

京都外国語大学大学院 「国際ビジネス研究」 嘱託講師

2007 ~ 2009

学校法人大阪YNC国際専門学校「国際貿易概論」「国際金融入門」「国際経営学入門」非常勤講師

2008 ~現在に至る

同志社大学商学部 「国際ビジネス」 嘱託講師

2009 April ~ 2012 March

阪南大学経営情報学部 「国際金融論」 嘱託講師

2014 April ~

摂南大学 「貿易実務」 非常勤講師

2015 April ~

摂南大学 「グローバルビジネス」 非常勤講師

■所属団体

1997 ~ 2003

在日カナダ商工会議所(CCCJ) 会員

2000 ~ 2003

在日カナダ商工会議所 (CCCJ) 関西理事

2004 ~現在に至る

特定非営利活動法人・国際社会貢献センター(ABIC) 会員

2005 ~現在に至る

関西プレスクラブ 賛助会員

2008 ~現在に至る

関西カナダビジネスアソシエーション (KCBA) 理事 財務担当

2008 ~現在に至る

関西日加協会(CJSK) 理事